

# UNIVERSIDAD PRIVADA ANTENOR ORREGO

## FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

### ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES



#### **TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE LICENCIADO EN ECONOMISTA CON MENCIÓN EN NEGOCIOS INTERNACIONALES**

---

**“Efecto de la inversión extranjera en el desarrollo económico de los países de  
la Alianza del Pacífico en el periodo 2005 - 2019”**

---

**Línea de Investigación:**  
Desarrollo económico y social

**Autor(es):**

Br. Arenas Sol Sol, Jordy Gabriel  
Br. Quispe Cornejo, Gabriela Lisety

**Jurado Evaluador:**

**Presidente:** Angulo Burgos, Manuel Jesús  
**Secretario:** Amaya Lau, Luis Eduardo  
**Vocal:** Lavado Muñoz, Auberto Armando

**Asesor:**  
Yupanqui Vaca, Jorge Luis  
**Código Orcid:** <https://orcid.org/0000-0001-8276-6824>

**TRUJILLO – PERÚ**

**2021**

**Fecha de Sustentación: 09/08/2021**

# UNIVERSIDAD PRIVADA ANTENOR ORREGO

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

INTERNACIONALES



TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO DE ECONOMISTA CON MENCIÓN EN  
NEGOCIOS INTERNACIONALES

---

Efecto de la inversión extranjera en el desarrollo económico de los países  
de la alianza del pacífico durante el periodo 2005 – 2019”

---

**Línea de Investigación:**

Desarrollo económico y social

**Autor (es):**

Br. Arenas Sol Sol, Jordy Gabriel  
Br. Quispe Cornejo, Gabriela Lisety

**Asesor:**

Mg. Jorge Luis Yupanqui Vaca

**TRUJILLO, PERÚ**

**2021**

**Fecha de Sustentación: 09/ 08/ 2021**

## PRESENTACIÓN

Señores miembros del jurado:

De acuerdo con el cumplimiento de las disposiciones del reglamento de grafos y títulos de la Universidad Privada Antenor Orrego, exponemos a vuestra consideración el presente trabajo de investigación titulado: Efecto de la inversión extranjera en el desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico durante el periodo 2005- 2019.

Desarrollado con el fin de obtener el título de Economista con Mención en Negocios Internacionales. El Objetivo principal es medir el efecto de la inversión extranjera en el desarrollo económico en los países de la Alianza del Pacífico, periodo 2005 – 2019.

A ustedes miembros del jurado, mostramos nuestro especial y mayor reconocimiento por el dictamen que se haga merecedor y correspondiente del presente trabajo.



---

Br. Arenas Sol Sol, Jordy Gabriel



---

Br. Quispe Cornejo, Gabriela Lisety

## DEDICATORIA

A Dios, por cuidarme, guiarme y ayudarme en mis metas. También a mis padres Aníbal Arenas y Cori Sol Sol quienes con su amor, paciencia y esfuerzo me apoyaron desde un comienzo. Muchos de mis éxitos y logros, incluyendo este, se los debo a ellos. Me inculcaron con reglas y con algunas libertades, pero al final me seguían motivando constantemente para poder alcanzar todos mis sueños que anhelo.

Br. Arenas Sol Sol Jordy Gabriel

A Dios por darme una familia maravillosa y por protegernos aún en tiempos de pandemia.

A mis padres Amparito Cornejo y Hermilio Quispe, por su amor incondicional, paciencia y por enseñarme que a pesar de las adversidades todo se puede lograr.

A mi hermano, Emmanuel Quispe, por su apoyo incondicional.

Br. Quispe Cornejo, Gabriela Lisety

## **AGRADECIMIENTO**

Agradecer a Dios por todas sus bendiciones, a nuestros padres que han sabido darnos un gran ejemplo de trabajo y honradez, por brindarnos la oportunidad de seguir formándonos en esta prestigiosa universidad y por haber sido mi apoyo desde un comienzo.

De manera especial a nuestro tutor de tesis, por haber tomado el reto de guiarnos y brindar sus conocimientos para que todo nos vaya bien.

Los autores

## RESUMEN

El trabajo de investigación se ha elaborado con la finalidad de medir el efecto de la inversión extranjera en el desarrollo económico de los países de la Alianza de Pacífico durante el periodo 2005- 2019.

La teoría que se usa en esta investigación es el Índice de Desarrollo Humano (IDH), lo cual sugiere que la inversión extranjera directa influye en el desarrollo económico. Para corroborar esto y en línea con el objetivo general, se usó un modelo de efectos aleatorios con 45 observaciones, tomando como variable dependiente el índice de desarrollo humano de los países de la Alianza del Pacífico y como variable explicativa la inversión extranjera directa. Para la realización del modelo econométrico se trabajó con una serie de datos históricos provenientes de los bancos centrales de los países miembros de la Alianza del Pacífico, del Banco Mundial, del INE en Chile, DANE en Colombia e INEI en Perú.

Los resultados muestran que la inversión extranjera tiene un efecto positivo en el desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico, de tal manera que por cada 1% de aumento en la inversión extranjera (IED), el Índice de Desarrollo Humano (variable proxy de desarrollo económico) aumenta en 2.35 puntos. Esto permite afirmar que, a más IED, más desarrollo económico.

**Palabras clave:** Inversión extranjera directa, desarrollo económico, índice de desarrollo humano.

## **ABSTRACT**

The research work has been prepared in order to measure the effect of foreign investment on the economic development of the countries of the Pacific Alliance during the period 2005-2019.

The theory used in this research is the Human Development Index (HDI), which suggests that foreign direct investment influences economic development. To corroborate this and in line with the general objective, a random effects model with 45 observations was used, taking the human development index of the Pacific Alliance countries as the dependent variable and foreign direct investment as the explanatory variable. To carry out the econometric model, a series of historical data was used from the central banks of the member countries of the Pacific Alliance, the World Bank, the INE in Chile, DANE in Colombia and INEI in Peru.

The results show that foreign investment has a positive effect on the economic development of the Pacific Alliance countries, in such a way that for every 1% increase in foreign investment (FDI), the Human Development Index (proxy variable of economic development) increased by 2.35 points. This allows us to affirm that the more FDI, the more economic development.

**Keywords:** Foreign direct investment, economic development, human development index.

## ÍNDICE DE CONTENIDOS

<b>AGRADECIMIENTO</b> .....	iv
<b>RESUMEN</b> .....	v
<b>ABSTRACT</b> .....	vi
<b>ÍNDICE DE CONTENIDOS</b> .....	vii
<b>ÍNDICE DE TABLAS</b> .....	ix
<b>ÍNDICE DE FIGURAS</b> .....	ix
<b>I. INTRODUCCIÓN</b> .....	10
<b>1.1. Formulación del Problema</b> .....	10
1.1.1. Realidad problemática .....	10
1.1.2. Enunciado del problema .....	12
<b>1.2. Justificación</b> .....	12
<b>1.3. Objetivos</b> .....	13
1.3.1. Objetivo general .....	13
1.3.2. Objetivos específicos .....	13
<b>II. MARCO DE REFERENCIA</b> .....	13
<b>2.1. Antecedentes</b> .....	13
<b>2.2. Marco teórico</b> .....	16
<b>2.2. Marco conceptual</b> .....	23
<b>2.3. Hipótesis</b> .....	25
<b>2.4. Variables</b> .....	26
<b>3. MATERIAL Y MÉTODOS</b> .....	27
<b>3.1. Tipo de investigación</b> .....	27
<b>3.2. Material</b> .....	27
3.2.1 Población .....	27
3.2.2 Marco muestral .....	28
3.2.3 Unidad de análisis .....	28
3.2.4 Muestra .....	28
<b>3.3. Métodos</b> .....	28
3.3.4. Diseño de contrastación .....	28
3.3.5. Técnicas e instrumentos de colecta de datos .....	29
3.3.6. Procesamiento y análisis de datos .....	29
<b>4. PRESENTACIÓN Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS</b> .....	32
<b>4.2. Presentación de resultados</b> .....	32



4.3. Prueba de hipótesis .....	36
4.4. Discusión de resultados.....	40
<b>CONCLUSIONES</b> .....	42
<b>RECOMENDACIONES</b> .....	43
<b>REFERENCIAS</b> .....	44
<b>ANEXOS</b> .....	46

## ÍNDICE DE TABLAS

<b>Tabla 1.</b> Operacionalización de variables .....	26
<b>Tabla 2</b> Modelo econométrico de la relación de la inversión extranjera directa y el índice de desarrollo humano .....	37
<b>Tabla 3</b> Test de Hausman.....	38

## ÍNDICE DE FIGURAS

<b>Figura 1:</b> Evolución de la inversión extranjera directa de Chile, Colombia y Perú.....	33
<b>Figura 2:</b> Evolución de la tasa de inversión extranjera directa.....	35
<b>Figura 3:</b> Evolución del índice del desarrollo humano de Chile, Colombia y Perú.....	36
<b>Figura 4:</b> Resultado del Test de normalidad.....	¡Error! Marcador no definido.
<b>Figura 5:</b> Test de Autocorrelación .....	37

## **I. INTRODUCCIÓN**

### **1.1. Formulación del Problema**

#### **1.1.1. Realidad problemática**

La inversión extranjera directa (en adelante IED) consiste en la colocación de capitales a largo plazo en cualquier parte del mundo, en donde el inversionista al menos posee el 10% de voto en la empresa, pero si el inversionista posee más del 50% se habla de control de la empresa. (OCDE, 2014). La IED incluye: aporte de capitales, reinversión de utilidades, concesiones y deuda, las cuales son contabilizadas en la balanza de pagos. En algunos países del pacífico también se considera capital extranjero a aquel dinero que proviene de zonas francas, como es el caso de Colombia.

Por otro parte, el desarrollo económico se define como la capacidad que tiene un país para generar riqueza manteniendo en auge su economía y su bienestar social. Aunque para Sen el desarrollo económico es la eliminación de falta de libertad, haciendo que exista un mayor bienestar social, mejora de las garantías de transparencia sociales y jurídicas y alcanzando protección social, en pocas palabras es satisfacción de sus necesidades básicas (Márquez, Cuétara, Cartay, & Labarca, 2019).

En el 2010, el ex presidente del Perú Alan García propuso que Chile, Colombia, México y Perú, inicien los cimientos de una “integración profunda”, ya que estos países comparten realidades similares, tratando de posibilitar una coordinación más profunda en materia de políticas públicas. Dicha propuesta fue recibida con entusiasmo por los otros dos presidentes (Chile y Colombia). En consecuencia, se creó la Alianza del Pacífico en Lima, el año 2011 (Abusada-Salah, Acevedo, Aichel, & Felbermayr, 2013). Además, son países en donde persiste la injusticia social y acceso precario a condiciones de vida digna, a pesar de ser considerados con un

nivel alto y muy alto de Índice de Desarrollo Humano (IDH) en Latinoamérica (Instituto Peruano de Economía, 2018).

Los países antes mencionados tienen economías abiertas, hasta realidades similares, pero no iguales porque en el caso de Chile es uno de los países de Latinoamérica con más rápido crecimiento en las últimas décadas, permitiéndole reducir su pobreza. Este crecimiento se inició en los años 70 con el inicio de gobierno de Pinochet, en el cual se aplicaron políticas macroeconómicas que mejoraron las condiciones del país. Colombia, a pesar de tener problemas internos (guerrillas y narcotráfico), ha mantenido su economía estable y crecimiento económico ininterrumpido desde el año 2000, además de que redujo su pobreza. Por último, tenemos a Perú que, desde la década de los noventa, estableció una apertura comercial para enfrentarse a una crisis económica que estaba acabando con la industria y provocó una grave hiperinflación. Al tener una economía más accesible a las importaciones se fueron firmando Tratados de Libre Comercio y perteneciendo a grupos económicos más amplios (Banco Mundial, 2020).

Por otro lado, existen autores que consideran que la inversión extranjera puede tener un efecto perjudicial en el desarrollo económico. Así, por ejemplo, Chile, Colombia y Perú son considerados como países con mayor desigualdad e informalidad en el mercado laboral, en especial Chile que tiene más del 30% de desigualdad de ingresos y Colombia que ocupó el puesto 11 en año 2012 y que hoy la desigualdad sigue siendo alta. A diferencia de Perú que ha ido reduciendo gradualmente (Ferrari & Fernando, 2018).

También, Suanes (2015) considera que el capital extranjero que ingresa al país destino hace que suban los salarios

de los trabajadores cualificados (personal que es especializado en una determinada área) haciendo que se reduzcan las utilidades de la empresa e incrementando la brecha salarial entre trabajadores cualificados y no cualificados. Además, en los países de la Alianza del Pacífico aún persiste la injusticia social y acceso precario a condiciones de vida digna, a pesar de ser considerados con un nivel alto y muy alto de Índice de Desarrollo Humano (IDH) en Latinoamérica (Instituto Peruano de Economía, 2018).

Estas aparentes contradicciones nos ponen en la incertidumbre de saber en qué medida o de qué manera la inversión extranjera directa genera un efecto en el desarrollo económico. Y si este efecto es positivo o negativo, dependiendo de los indicadores.

### **1.1.2. Enunciado del problema**

¿Cuánto ha sido el efecto de la inversión extranjera directa en el desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico, periodo 2005 – 2019?

## **1.2. Justificación**

### **- Teórica**

La presente investigación busca contribuir al debate sobre la incidencia de la inversión extranjera directa en el desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico en los últimos catorce años. Se pretende aportar a un mejor conocimiento del tema de la inversión extranjera en el desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico, lo cual servirá como fuente de soporte para futuras investigaciones que logren indagar más en el tema.

## - **Práctica**

Esta investigación trata de aportar conocimiento científico útil para la adopción de políticas públicas que podrían tomar las entidades estatales con el fin de impulsar el desarrollo económico en los países objeto de estudio (Chile, Colombia y Perú) a través de la inversión extranjera directa. De esta manera se espera que en un futuro próximo el presente trabajo sea considerado para implementar proyectos de mejoras en la calidad de vida.

### **1.3. Objetivos**

#### **1.3.1. Objetivo general**

Medir el efecto de la inversión extranjera en el desarrollo económico en los países de la Alianza del Pacífico, periodo 2005 – 2019.

#### **1.3.2. Objetivos específicos**

- Analizar la evolución de la inversión extranjera en Colombia, Chile y Perú durante el periodo 2005 – 2019
- Analizar la evolución del desarrollo económico 2005 – 2019.
- Determinar el grado de relación entre la inversión extranjera y el desarrollo económico, periodo 2005 – 2019.

## **II. MARCO DE REFERENCIA**

### **2.1. Antecedentes**

Rosas (2018) en su tesis de licenciatura *La inversión extranjera directa en el Perú y su relación con el crecimiento económico 1990- 2017*, Escuela de Ingeniería Económica, Facultad de Ingeniería Económica de la Universidad Nacional del Altiplano. Esta investigación analiza los flujos de capitales que han sido atraídos por las oportunidades que se presentaron en el país a partir de la apertura comercial en la década de los 90. Los resultados demostraron que existe una relación positiva entre

la inversión extranjera directa y producto bruto interno per cápita, afirmando la veracidad de sus teorías mencionadas en dicha investigación, en pocas palabras la IED hace que aumente en un punto porcentual el PBI per cápita.

Anaya (2012), en su investigación *Foreign Direct Investment and Economic Growth Evidence for Latin America 1980-2010*, encontró una relación positiva entre la IED y el crecimiento económico. Además, se determinó la dirección de causalidad entre estas variables para cada uno de los países de destino que, en algunos casos, como Chile y Perú, es unidireccional, lo que sugiere que las tasas más altas de la Crecimiento Económico atrajeron más IED.

Díaz (2013) en su tesis titulada *Inversión extranjera directa y su relación con el crecimiento económico del Perú durante el periodo 1990-2012*, obtuvo como resultado una relación positiva de largo plazo entre las variables de los años de análisis y que, la variable IED tuvo una influencia significativa en el crecimiento económico.

Concluyendo que, según las pruebas realizadas en la investigación, la inversión extranjera directa es significativa en el crecimiento económico en el largo plazo.

De Silva (2016), la tesis de Maestría *La inversión extranjera directa y su efecto en los salarios: evidencia empírica para Chile*, Escuela de Posgrado Economía y Negocios de la Universidad de Chile. Parte de la hipótesis que la llegada de la IED en las regiones e industrias de Chile hace que exista aumentos salariales. Configurando su variable independiente (IED) en proporción del PBI para cada región geográfica y sector económico con el fin de observar como la IED afecta a los salarios. Las conclusiones se explican desde dos perspectivas. La primera, es que las empresas multinacionales pueden pagar mayores salarios a sus empleados, así como también mayores costos por rotación de empleados en consecuencia de un menor conocimiento del mercado laboral local. Segundo, se podrían generar mayores salarios producto de la llegada de

IED creando un desbordamiento de salarios esto hace que las firmas locales aumenten sus remuneraciones.

Hernández; Romero y Preciado (2020) en su proyecto de investigación *Impacto de la Inversión extranjera directa en Colombia y su comportamiento respecto a la economía del país*, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la Universidad Cooperativa de Colombia. Analizaron las repercusiones económicas generadas por la pandemia del COVID-19 en Colombia. Descubriendo una fuga de capitales debido a la pandemia del COVID-19. Además, la compañía Fitch Ratings considero a Colombia con BBB- (negativo, con riesgo para invertir), debido a la pandemia y a la caída del petróleo generando un riesgo económico, haciendo que el gobierno se replantee para evitar pérdidas de IED.

Los autores concluyen que el gobierno debe incentivar las ideas de negocios que se encuentran el programa Pro-Colombia, también se debe incitar la exportación del sector agrícola para de esta forma atraer la inversión extranjera directa.

Iwasaki y Suganuma (2015) en su investigación *Inversión extranjera directa y desarrollo económico regional en Rusia: una evaluación econométrica*. Estimaron el efecto de la inversión extranjera directa sobre la productividad total de los factores en las regiones rusas, haciendo énfasis en el auge de la inversión del país y las notables brechas regionales en la inversión directa acumulada en y después de 2003.

Concluyeron de acuerdo a sus estimaciones que el papel de la IED es notable en el desarrollo económico regional de Rusia. También, observaron que el efecto positivo de la IED sobre la productividad total de los factores puede aumentar en las regiones que han recibido las mayores cantidades de capital extranjero.

Quinde; Bucaram; Saldaña y Ordeña (2019) en su investigación *Relación entre el crecimiento y desarrollo económico: caso Ecuador*, escuela de Economía, Universidad Agraria de Ecuador. Analizaron la relación de causalidad del PBI Per-cápita y el Índice de Desarrollo Humano del Ecuador



en el Periodo 1990- 2018. Observaron que el PBI y el Índice de Desarrollo Humano tienen pendiente positiva, además, los resultados muestran que si las mejoras de la calidad de vida en la población contribuyen al crecimiento económico del país.

Concluyeron que la relación entre el PBI per- cápita y el Índice de Desarrollo Humano simbolizan un interés en el comportamiento de la política pública de Ecuador. También ambas variables tienen tendencia positiva, no estacionaria.

## **2.2. Marco teórico**

La relación entre el desarrollo económico y la inversión extranjera directa está directamente asociada con el trabajo, el capital y la tecnología.

Haciendo una investigación de cada factor, encontramos que el factor capital y sus componentes provocan un crecimiento de los modelos económicos identificados, resultando en que la inversión extranjera directa sea un determinante para el crecimiento de largo plazo de la economía, esto ocurre cuando las transnacionales transfieren físicos y bienes tecnológicos para la producción, comercialización y más recursos para empresas o filiales en el territorio nacional (Baracaldo, Garzó, & Vásquez, 2001).

Baracaldo, Garzó y Vásquez (2001) realizaron un estudio entre las variables del desarrollo económico y la inversión extranjera (ID), en lo cual menciona que existen 3 canales, el canal de demanda, el canal de oferta y el canal de no tradicional.

- **Canal de oferta**

Este canal nos permite descubrir la similitud entre inversión y comercio, donde el aumento de la inversión extranjera directa facilita que las empresas dependientes del

desarrollo transnacional mejoren la productividad, la tecnología y el aumento del trabajo. (Baracaldo, Garzó, & Vásquez, 2001).

- **Canal de demanda**

Este canal tiene un parecido a las economías de escala que pueden prosperar el nivel de producción y el rendimiento creciente (Baracaldo, Garzó, & Vásquez, 2001).

- **Canal no tradicional**

Este canal está destinado a la alianza y convenios establecidos que puedan generar confusión en la IED, esto aplica a los convenios a partir de los cuales se origina la creación, transferencia, eliminación o distorsión del movimiento de la IED. (Baracaldo, Garzó, & Vásquez, 2001).

A continuación, se mencionan teorías del desarrollo económico y desarrollo humano:

### **2.2.1 Teorías sobre el crecimiento económico**

“Está basada en la teoría neoclásica, las cuales surgieron en los años 30 con Keynes (1936) y Schumpeter (1914); donde la repartición del trabajo, la acumulación, la inversión, la productividad y la innovación, entre otros puntos, eran considerados para lograr el crecimiento económico. Se testifica que el subdesarrollo es la etapa inicial por la que pasan los países para lograr el desarrollo económico y que el crecimiento los lleva a largo plazo a alcanzarlo” (Cárdenas & Michel, 2018).

### **2.2.2 Teoría del desarrollo económico**

“El crecimiento económico es solo un elemento del desarrollo, donde este es visto con una perspectiva más integral, sino también humana, sin dejar a un lado el aspecto

ambiental sustentable. Queda clara la diferencia entre teorías del crecimiento y teorías del desarrollo, ya que la visión de desarrollo es más amplia e integra variables tanto cuantitativas como cualitativas” (Baracaldo, Garzó, & Vásquez, 2001).

### **2.2.3 Teoría del Desarrollo Humano**

(Rojas, 2018) Explica que el desarrollo humano es un área de interés central en la economía orientada al desarrollo, y que hay muchas formas de definirlo, por lo que es muy difícil encontrar una definición clara y efectivamente tangible para poner en práctica. A lo largo de la historia, la literatura analizada por el autor refleja que el foco de la definición de desarrollo humano es basado en la medición de éste, mediante la utilización del PIB per cápita como variable principal para tener un acercamiento a lo que es efectivamente el desarrollo.

Ranis (2013) se encuentra de acuerdo, señalando que, desde antes de la década de 1990, la idea de desarrollo humano (RR.HH.) estaba asociada única y directamente con la capacidad económica de un país determinado.

Se muestra que, en el proceso de búsqueda de la definición del desarrollo, se han creado diversos índices que intentan cuantificarlo, todos apuntando directamente al cuestionamiento del uso exclusivo de la variable económica como alternativa al desarrollo humano. Este índice fue creado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) y se ha aplicado desde 1990 hasta la actualidad. (Al-Hilani, 2012)

El Índice de Desarrollo Humano (IDH) es un indicador que se utiliza para medir los niveles de desarrollo humano en los países, con el fin de evaluar y exponer las oportunidades de crecimiento económico y calidad de vida en los mismos.

El principal objetivo del IDH es conocer la realidad en la que viven las personas de cada país, con el fin de desarrollar proyectos sostenibles con el fin de mejorar todos aquellos aspectos que se deterioran y que impiden la consecución del bienestar humano.

Neumayer (2001), nos da una de las razones que llevó al PNUD a crear el Índice de Desarrollo Humano (IDH) en 1990, era dejar de pensar en el bienestar de las personas en términos de salario o ingresos y empezar a intentar esta discusión de una manera más holística.

El índice de desarrollo humano se encarga de marcar valores en cada uno de ellos entre 0 y 1, de menor a la más alta calificación, se clasifica a cada lugar en un grupo correspondiente. (Galán, 2016)

- Desarrollo humano muy alto – superior al 0,80.
- Desarrollo humano alto – entre 0,70 y 0,80.
- Desarrollo humano medio – entre 0,50 y 0,70.
- Desarrollo humano bajo – con una valoración inferior a 0,50.

**La fórmula de cálculo es la siguiente:**

IDH=  $\frac{1}{3}$  (índice de esperanza de vida) +  $\frac{1}{3}$  (índice de educación) +  $\frac{1}{3}$  (índice de PIB).

Este fue un hito importante en el debate global sobre cómo medir el desarrollo humano, ya que examinó aspectos más detallados como la participación humana, las cuestiones de género y la pobreza entre otros.

El informe de 1990 aborda una visión del desarrollo humano diferente a la de años anteriores, y que solo cubría la

dimensión económica. Es importante lograr un alto desarrollo económico en términos de alto PIB, pero es extremadamente importante ver cómo ese desarrollo se traduce, o no se traduce, en un desarrollo humano efectivo.

Como se puede observar, los indicadores del IDH también pueden reflejarse en el desarrollo económico. A continuación, algunos indicadores de desarrollo económico:

- **Desarrollo económico**

El desarrollo económico se puede reflejar en el comportamiento de los siguientes indicadores de cada país.

- Esperanza de vida
- Porcentaje de viviendas con electricidad
- Porcentajes de población con acceso a servicios básicos
- Números de teléfonos
- Tasa de mortalidad
- Promedio de año de estudio
- Población con acceso a internet
- Ingreso Per Cápita
- Desigualdad medida en la curva de Lorenz, Coeficiente de Gini

## **2.2.4 Teorías del desarrollo a nivel país**

Hay 4 teorías principales del desarrollo económico, que se destacan de todas las demás teorías que se pueden encontrar al explorar a lo largo de la historia. (Cárdenas & Michel, 2018).

### **2.2.4.1 Teoría de la modernización**

“Este se basa fundamentalmente en la teoría del desarrollo económico; el desarrollo no es necesariamente unidireccional, que solo muestra un modelo de desarrollo, y sobre todo la pérdida de valores tradicionales y que estos no siempre son excluyentes con los valores modernos” (Reyes, 2001).

La teoría de la modernización nace de 3 elementos históricos después de la Segunda Guerra mundial. El primero, es el surgimiento de Estados Unidos como potencia mundial mientras que países como Gran Bretaña, Alemania y Francia quedaban devastados. La estrategia usada para esos años fue el Plan Marshall que ayudo a reconstruir a la mayoría de países de Europa Occidental. La estrategia se basaba en “contención y prioridades”, diseñada por George Keenan. Esta estrategia beneficio a economías emergentes como Taiwán, Japón y Corea del Sur. Segundo, la caída de la Unión Soviética, la cual extendió su movimiento a China y Corea del Norte. Por último, la desintegración de colonias europeas en Asia, África y Latinoamérica dando paso a nuevas naciones- estados, dichas naciones estaban en busca de un modelo de desarrollo para aumentar su independencia política y sobre todo promover sus economías (Reyes, 2001).

#### **2.2.4.2 Teoría de la dependencia**

Cárdenas y Michel (2018) proponen que “esta teoría, ha sido formada por un conjunto de teorías y modelos que tratan de explicar las desigualdades entre países desarrollados y subdesarrollados productos del intercambio económico”.

La teoría de la dependencia une principios neo-marxistas con la teoría económica keynesiana. Partiendo del enfoque de Keynes, la teoría de la dependencia está

comprendida en 4 puntos: 1. desarrollar una considerable demanda interna efectiva en términos de mercados nacionales, 2. El sector industrial es importante para alcanzar mejores niveles de desarrollo económico nacional (dando valor agregado a los productos), 3. incrementar el ingreso de los trabajadores para estimular una mayor demanda agregada dentro de las condiciones del mercado nacional y 4. Promover un papel gubernamental más eficiente para reforzar las condiciones de desarrollo económico y mejorar las condiciones de vida de sus habitantes (Reyes, 2001).

#### **2.2.4.3. Teoría de los sistemas mundiales**

“Muestra que la unidad de análisis central, son los sistemas sociales, pueden ser analizados en el ámbito interno o externo de un territorio” (Cárdenas & Michel, 2018). Aunque esta teoría tiene raíces en el área de sociología su impacto se ha extendido en la antropología, la historia, política y planificaciones urbanas. Esta teoría se estudia desde el punto de vista de los sistemas vinculados con la investigación, aplicación y transferencia de tecnología básica y beneficiosos (Reyes, 2001).

#### **2.2.4.4 Teorías de la globalización**

Cárdenas y Michels (2018) plantean que “esta teoría dispone de mucho énfasis en el desarrollo de la tecnología de la información y la comunicación, los cuales han impactado en la firma de hacer negocios y en el estilo de vida de la población”.

### **2.2.5 Otras teorías sobre desarrollo económico**

Hay dos teorías importantes que han influido en su aplicación en las estrategias o políticas de desarrollo implementadas o puestas en práctica y que han influido en otras teorías.

- **Teoría de Rostow**

Consiste básicamente en la clasificación de 5 categorías que se hace teniendo en cuenta sus aspectos económicos, según Cárdenas y Michel (2018, pág. 56).

- Sociedad tradicional
- Precondiciones para el despegue
- Crecimiento autosostenido
- Camino a la madurez
- Etapa de alto consumo

- **Modelo de crecimiento implementados en América Latina**

- Modelo de exportación
- Modelo de industrialización

## **2.2. Marco conceptual**

### **Desarrollo económico**

El desarrollo es la capacidad de un país o región para generar prosperidad y promover y mantener el bienestar económico y social de la población. Una alta tasa de crecimiento a menudo se asocia erróneamente con un alto nivel de desarrollo, pero en una economía con modelos estatales inestables y severa debilidad institucional, las altas tasas de crecimiento no corresponden a un nivel aceptable de desarrollo.



(Ocampo, 2000) “El desarrollo económico está referido a variables cualitativas tales como educación, salud, las necesidades básicas de alimentación y vestidos. Todos estos son conceptos o variables que encierran en un factor central llamado bienestar social”.

### **Índice de Desarrollo Humano**

(ONU, 2010) Es un proceso en la cual una sociedad mejora las condiciones de vida de las personas, a través de un incremento de los bienes con la cual pueda cubrir sus necesidades básicas y complementarias.

(Galan, 2016) El Índice de Desarrollo Humano (IDH) es un indicador que nace del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) que mide el nivel de desarrollo de cada país en función de variables como esperanza de vida, educación o renovación para el habitante.

### **Inversión**

Es el capital que se coloca para obtener una ganancia futura, ya sea por parte de un sujeto, una compañía o un régimen. (Casilda Béjar, 2002).

(BBVA, 2018) El término inversión se refiere al acto de posponer el beneficio inmediato del activo invertido debido a la promesa de un beneficio futuro más o menos probable. Una inversión es una cantidad limitada de dinero que se pone a disposición de un tercero, una empresa o un conjunto de acciones, con el fin de incrementar las ganancias generadas por ese proyecto empresarial.

### **Inversión extranjera directa**

“Es la colocación de capital ya sea de personas o de empresas en un país extranjero, por la creación de una nueva empresa o la adquisición de alguna empresa ya creada, pero con problemas financieros o con proyección de ampliarse” (Garcia & Andrés, 2020).

Para la OCDE (2014), la inversión extranjera directa tiene por objetivo desempeñar una inspección a largo tiempo sobre la compañía alcanzada o la empresa a la que se alío.

### **Desarrollo social**

El desarrollo social promueve la inclusión social de los pobres y los débiles al empoderar a las personas, crear sociedades coherentes y resilientes y aumentar la accesibilidad y la rendición de cuentas de las instituciones a los ciudadanos. (Schrader, 2019)

(Ivette, 2020) El desarrollo social es un proceso mediante el cual el sector público y / o privado busca igualar las condiciones económicas y sociales de la gente de un país.

### **2.3. Hipótesis**

La inversión extranjera directa afectó de manera positiva al desarrollo económico (medido a través del Índice de Desarrollo Humano) de los países de la Alianza del Pacífico, durante el periodo 2005 – 2019.

## 2.4. Variables

### 2.4.4. Operacionalización de variables

A continuación, se define las variables de estudio y se expresa los indicadores de medición de dichas variables. Es importante notar que la variable desarrollo económico se mide indirectamente a través del Índice de Desarrollo Humano, toda vez que es una variable que recoge tres indicadores sociales fundamentales: PBI, educación, y esperanza de vida.

Tabla 1. Operacionalización de variables

Variable	Definición Conceptual	Definición Operacional	Indicador	Instrumento	Escala de Medición
La inversión extranjera	Jorge Baca Campodónico (2019) refiere que es la Inversión realizada en la economía del país destino por un inversionista del exterior, con un interés económico de largo plazo, otorgándole influencia en la dirección de la empresa.	Es el aporte de capital de un inversionista extranjero como socio a una empresa del país destino.	Inversión extranjera directa. (IED)	Ficha de registro.	Nominal en millones de dólares.
El desarrollo económico	Hernández y Dasten (2018) sostiene que, El desarrollo económico de un país se basa en su capacidad para generar riqueza y progreso en el conjunto de la sociedad.	El desarrollo económico es la capacidad que tiene un país para mejorar el nivel de vida de sus habitantes.	Índice de Desarrollo Humano (IDH)	Ficha de registro.	Índice

Fuente: Elaboración propia

### **3. MATERIAL Y MÉTODOS**

#### **3.1. Tipo de investigación**

##### **3.1.1 De acuerdo a la orientación**

Según Sampieri (2014) una investigación básica es: “Denominada pura, teórica o dogmática, la cual comienza y se mantiene en el marco teórico, ya que tiene como finalidad formular nuevas teorías y/o modificar las existentes y persigue el progreso de los conocimientos científicos o filosóficos, pero sin contrastarlos con ningún aspecto práctico”. En tal sentido, en función a su orientación, la presente investigación es básica puesto que se busca corroborar afirmaciones teóricas sobre el efecto de la inversión extranjera en el desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico durante el periodo 2005 – 2019, en base a los datos y bibliografía obtenida por otras investigaciones.

##### **3.1.2. De acuerdo a la técnica de contrastación**

El diseño será correlacional, debido a que se busca saber el grado de relación que hay entre las variables.

##### **3.1.3 Nivel de Investigación**

El nivel de la investigación es de nivel explicativo porque pretende analizar cómo se relacionan estas variables que son la inversión extranjera y el desarrollo económico.

#### **3.2. Material**

##### **3.2.1 Población**

Los datos históricos del desarrollo económico (medido por el índice de desarrollo humano) y los flujos de inversión extranjera directa de los países del Alianza del Pacífico 1990- 2019.

### 3.2.2 Marco muestral

Datos estadísticos anuales de la inversión extranjera directa y el desarrollo económico (índice de desarrollo humano) de los países de la Alianza del Pacífico. Esta información se encuentra en el banco central de los países pertenecientes a dicho grupo económico y del Banco Mundial.

### 3.2.3 Unidad de análisis

- Datos periódicos de la inversión extranjera directa.
- Datos periódicos del índice de desarrollo humano (como datos aproximados a los datos de desarrollo económico).

### 3.2.4 Muestra

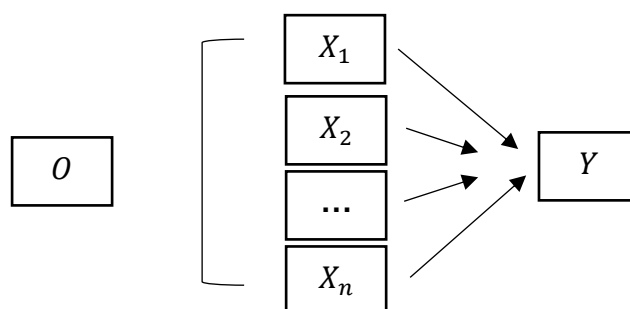
Conformada por la serie de datos estadísticos anuales de la inversión extranjera directa y el índice de desarrollo humano de los países Chile, Colombia y Perú, durante el periodo 2005- 2019.

## 3.3. Métodos

### 3.3.4. Diseño de contrastación

El diseño de contrastación es correlacional porque busca establecer la relación que existe entre la inversión extranjera directa y el desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico.

A continuación, se muestra el diseño de contrastación:



Donde:

- $O$  : operatividad
- **Variable independiente ( $X_1, X_2, \dots, X_n$ ):** Inversión extranjera directa, medida en millones de dólares.
- **Variable dependiente ( $Y$ ):** Desarrollo económico, medido a través del Índice de Desarrollo Humano (variable proxy).

### 3.3.5. Técnicas e instrumentos de colecta de datos

Para el desarrollo de esta investigación se utiliza la técnica de estudio documental para conseguir información histórica de la transformación del índice de desarrollo humano y los flujos de inversión extranjera directa. Los datos se obtienen de forma anual procedentes del Banco Central de Reserva (BCRP), Banco Mundial (BM), Banco Central de Chile, Banco Central de Colombia 2005, DANE, INEI y INE – 2019.

El instrumento que se usa en la investigación es la ficha de registro, en donde se consigna la información de las variables mediante hojas de cálculo de Excel.

Los datos son proyectados en base a los objetivos planteados para reflejar el comportamiento de las variables.

### 3.3.6. Procesamiento y análisis de datos

Utilizando del programa Econométrico Rstudio se analizan los datos compilados de las variables a estudiar. Permitiendo efectuar un análisis estadístico y econométrico para corroborar la hipótesis y responder a los objetivos.

Para contrastar el nivel de relación de las variables se utiliza el método de mínimos cuadrados ordinarios mediante datos panel. Dicha metodología requiere que se pruebe dos modelos con efectos aleatorios y efectivos fijos:

$$IDH_{it} = \beta_0 + \beta_1 IED_{it} + \mu_{it}$$

- $IDH_{it}$  = Índice de desarrollo humano del país “i” en el periodo “t”
- $IED_{it}$  = Inversión extranjera directa del país “i” en el periodo “t”
- $\mu_T$  = Error estocástico en el periodo

Según Gujarati (2014) dicho modelo, debe cumplir los siguientes supuestos:

- Valores X fijos o valores X independientemente del término de error. El valor tomado por el regresor para la variable independiente (X) se puede considerar como fijo en muestras repetidas, o se ha muestreado junto con la variable dependiente (Y). El segundo punto supone que las variables X y el término de error son independientes.

$$cov(X_i, \mu_i) = 0$$

- El valor medio de la perturbación  $\mu_i$  es igual a cero: dado que el valor de  $X_i$ , es el valor medio o el valor esperado del término de perturbación aleatoria  $\mu_i$  es cero

$$E(\mu_i|X_i) = 0$$

Si X no es estocástica, la representación simbólica es:

$$E(\mu_i) = 0$$

- Homocedasticidad o varianza constante de  $\mu_i$  : la varianza del término de error o perturbación seguirá siendo la misma”.  
representación simbólica:

$$\begin{aligned} \text{Var} (\mu_i) &= E [\mu_i - E(\mu_i|X_i) ]^2 \\ &= E(\mu^2|X_i), \text{ suposición 3} \\ &= E(\mu^2), \text{ sí } X_i \text{ es variables no estocásticas} \end{aligned}$$

$$= \sigma^2$$

- No existe correlación en las perturbaciones: dado que los valores de  $X$ ,  $X_i$  y  $X_j$  ( $i \neq j$ ) son cero. La observación se muestrea de forma independiente.

$$\text{Cov}(u_i, u_j | X_i, X_j) = 0$$

$$\text{Cov}(u_i, u_j) = 0, \text{ si } X \text{ no es estocástica}$$

donde  $i$  y  $j$  son observaciones distintos y cov representa covarianza.

- Las cifras de observación en  $n$ , si son mayores que el número de parámetros a estimar: el número de parámetros debe ser mayor que el número de variables explicativas.
- La naturaleza de las variables  $X$ : no todos los valores  $X$  de una muestra dada tienen que ser necesariamente idénticos. La  $\text{var}(X)$  (varianza de  $X$ ) debe ser un número positivo. Además, en ningún caso puede haber valores atípicos de la variable  $X$ , en definitiva, cifras muy grandes en comparación con el resto de observaciones.



#### **4. PRESENTACIÓN Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS**

##### **4.2. Presentación de resultados**

##### **4.2.4. Evolución de la inversión extranjera directa**

El tamaño de mercado es uno de los determinantes de la inversión extranjera directa, en la cual hay una gran cantidad de compradores potenciales, los cuales mediante su deseo, renta y posibilidad de consumo hará que una empresa extranjera encuentre atractivo en un país para introducir una determinada oferta de un producto en particular.

También, la apertura comercial. Esta hace referencia a la capacidad que tiene el país para transar bienes y servicios con resto de países a nivel mundial.

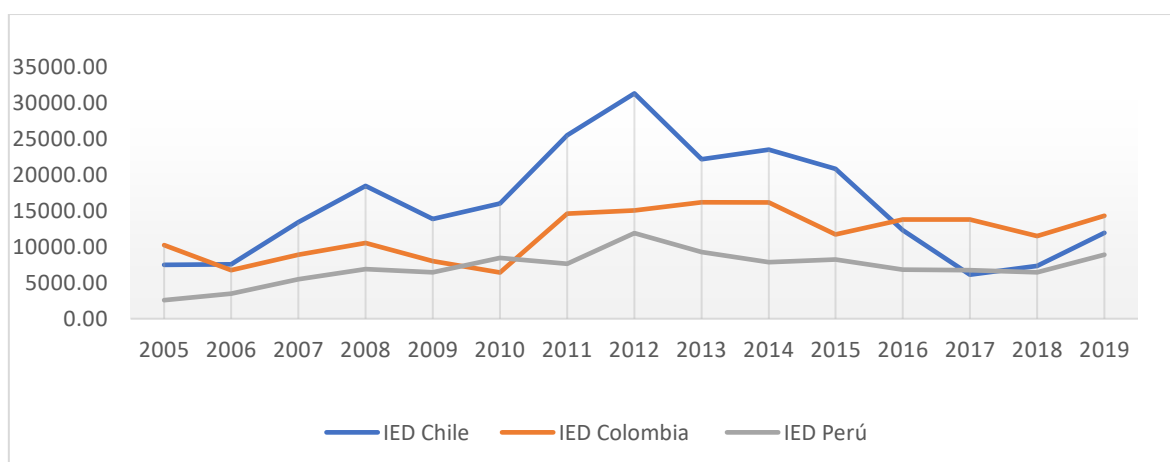
Por último, un determinante de a la inversión extranjera directa es el riesgo país, este determinante evalúa los factores internos del país (guerras, conflictos sociales, entorno político, inseguridad jurídica) que perturben o impidan recuperar de forma íntegra las inversiones realizadas en determinados países.

En el periodo 2005- 2019, la inversión extranjera directa a tenido fluctuaciones, debido a ciertos eventos mundiales como es la crisis inmobiliaria. La crisis comenzó a desatarse el año 2007 debido al alza progresiva de las tasas de interés de referencia de EEUU, así como a la baja en el valor de las viviendas adquiridas.

Esto hizo aumentar la tasa de morosidad y el nivel de ejecuciones (embargo de viviendas) de las hipotecas que entraron en impago.

## Figura 1

*Evolución de la Inversión Extranjera Directa de Chile, Colombia y Perú (millones de dólares).*



Fuente: Banco Mundial

Elaboración: los autores

Chile es el mayor exportador de cobre del mundo (Anexo 01), ha sufrido una desaceleración en su economía desde 2015 que cayó a \$ 2,55 millones, pero se recuperó parcialmente en 2017 a \$ 2,59 millones de dólares, principalmente por la caída de los precios de las materias primas. En 2012 disminuye la demanda de la materia prima por partes de sus compradores asiáticos, lo que provocó que la IED en ese año caiga de los más de 31 millones de dólares a 22 millones de dólares para el 2013, esto ocasionó que el gobierno central pasara de un superávit del 0.6 % del PIB en 2012 a un déficit del 2,8 % en 2017. Los menores precios del cobre afectaron negativamente los ingresos fiscales, neutralizando parcialmente los efectos de la reforma tributaria. En el frente externo, a pesar de la reducción del precio del cobre, el déficit en cuenta corriente se ha reducido de un pico de 4.2 % del PIB en 2013 a 1.5 % en 2017. (Banco Mundial, 2017).

En Colombia, en 2008, la IED fue de 10 mil millones y para el 2011 aumentó a 14 mil millones. Colombia ha desarrollado un crecimiento sostenido de su PIB en los últimos años debido en gran

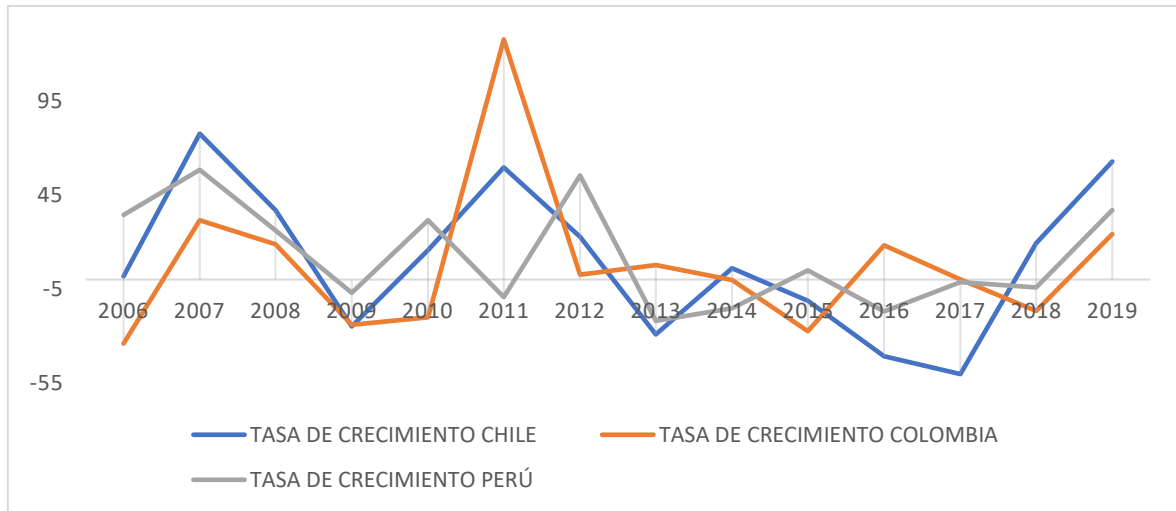
parte a la mayor participación del sector servicios como, por ejemplo: las transacciones financieras, del sector bancario del país, el cual ha cobrado importancia en la producción nacional global desde 4,6% en 2010 a 5,3% en 2016. Otro factor importante de crecimiento en los últimos años ha sido el acuerdo de paz del gobierno nacional con las FARC2, que ha producido un aumento de la seguridad jurídica en las inversiones extranjeras. Estos son responsables del constante descenso de la tasa de desempleo, la inflación y la disminución de la deuda externa del país.

Para Perú, la crisis inmobiliaria no le afectó gravemente ya que, para ese entonces, el país tenía una economía consolidada, el cual le permitió hacerle frente a esta crisis de la forma más satisfactoria. En el año 2012 la desaceleración fue producto de la crisis financiera externa, así como la reducción de precios internacionales de las materias primas, desde ese entonces el país ha tenido crecimiento lento en los últimos años, sin embargo, alcanzó en 2017 y 2018 cifras por encima del 4%, entre sus principales actividades económicas se incluyen la agricultura, la minería, la pesca, la construcción y el comercio. En 2019 la IED crece en 37,05% y suma cerca de US\$9 mil millones, en comparación con lo que se registró en 2018 US\$6 mil millones según el BCRP.

#### 4.2.5. Evolución de la tasa de crecimiento de la inversión extranjera directa

**Figura 2**

*Evolución de la Tasa de crecimiento de la Inversión Extranjera Directa*



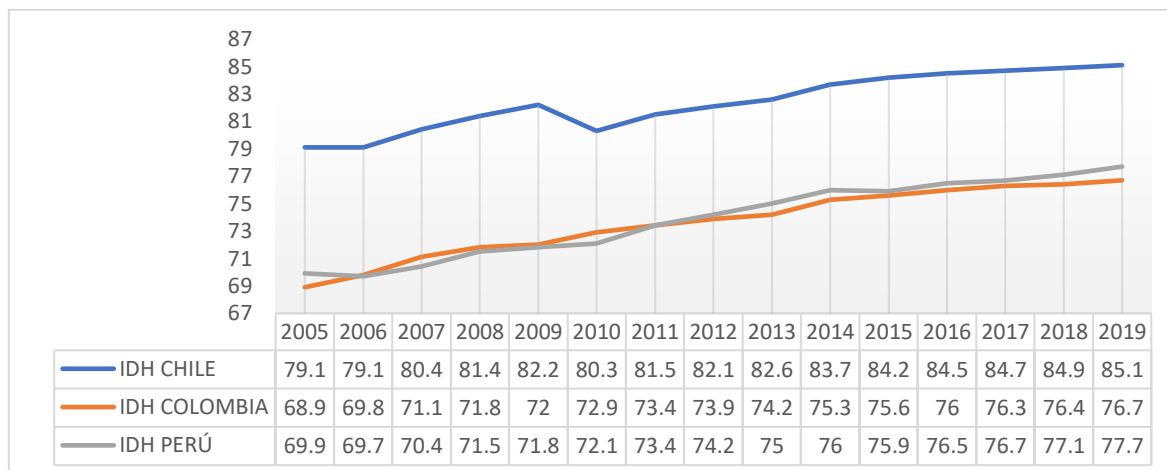
Fuente: Banco Mundial  
Elaboración: los autores

A lo largo del periodo 2005 – 2019 la tasa de crecimiento de la inversión extranjera directa muestra un comportamiento irregular, en el caso de Chile llegando a su punto más bajo en el 2017 con -50.29%. Sin embargo, Perú y Colombia han tenido una tasa de crecimiento menos irregular en el periodo durante el periodo de estudio. Habiendo una excepción en el año 2011, donde Colombia logra obtener un alza en su tasa de crecimiento de 128%, mientras que en Perú tiene una baja de -9.34%.

## 4.2.6. Evolución del índice de desarrollo humano

**Figura 3**

*Evolución del índice del desarrollo humano*



Fuente: Datos Macro

Elaboración: los autores

El índice de desarrollo humano a tenido un crecimiento constante para los 3 países. Teniendo un crecimiento casi al mismo nivel Perú (77.1%) y Colombia (76.7%), considerándose para estos un crecimiento alto. Mientras que Chile tiene un índice de crecimiento humano superior al de los países antes mencionados obteniendo un índice para el año 2019 de 85.1% lo que hace que sea un país con un alto Índice de Desarrollo Humano en Latinoamérica.

## 4.3. Prueba de hipótesis

### 4.3.4. Evidencia empírica

Se utilizaron 3 modelos de mínimos cuadrados ordinarios: MCO robusto (ver anexo 2), modelo con efectos aleatorios y efectos fijos para saber qué modelo se ajusta más a la investigación. A continuación, los resultados:

**Tabla 2**

*Modelos econométricos de la relación de la inversión extranjera directa y el índice de desarrollo humano*

Modelo	Variable	Coefficient	Std. Error	T. estadístico	P- value	R <sup>2</sup>
MCO robusto	Log(IED)	5.375	1.208	4.449	0	0.2968
Efectos fijos	Log(IED)	2.29	0.871	2.629	0.012	0.1442
Efectos aleatorios	Log(IED)	2.35	0.863	2.724	0.0064	0.1472

Fuente: BCRP, BCCh, BRC y Banco Mundial

Elaboración: los autores

### 1. Análisis estadístico:

De los modelos evaluados, el modelo más consistente es efectos aleatorios. A continuación, la evaluación de los errores del modelo:

#### a) t- student:

El parámetro que relaciona la IED con el IDH es estadísticamente significativo puesto que su p-value es 0.0064 (menor a p-value 0.05)

#### b) Bondad de ajuste

El R-cuadrado es 0.1472; esto significa que las variaciones de IDH son explicadas en un 14.72% por cambios de la variable dependiente.

#### c) Test de Hausman

Se emplea el test de Hausman para establecer si existen diferencias significativas entre la media de la variable de los modelos aplicados, es decir si se utiliza el modelo de efectos fijos o el modelo de efectos aleatorios. En donde:

$H_0 > 0.05$  = se asume Efectos Aleatorios.

$H_i < 0.05$  = se asume Efectos Fijos

**Tabla 3***Test de Hausman*

<b>Resumen de prueba</b>	<b>Chi-Sq. Estadístico</b>	<b>Chi-Sq. d.f.</b>	<b>Prob.</b>
Sección transversal aleatoria	0.2627	1	0.6083

Elaboración: los autores

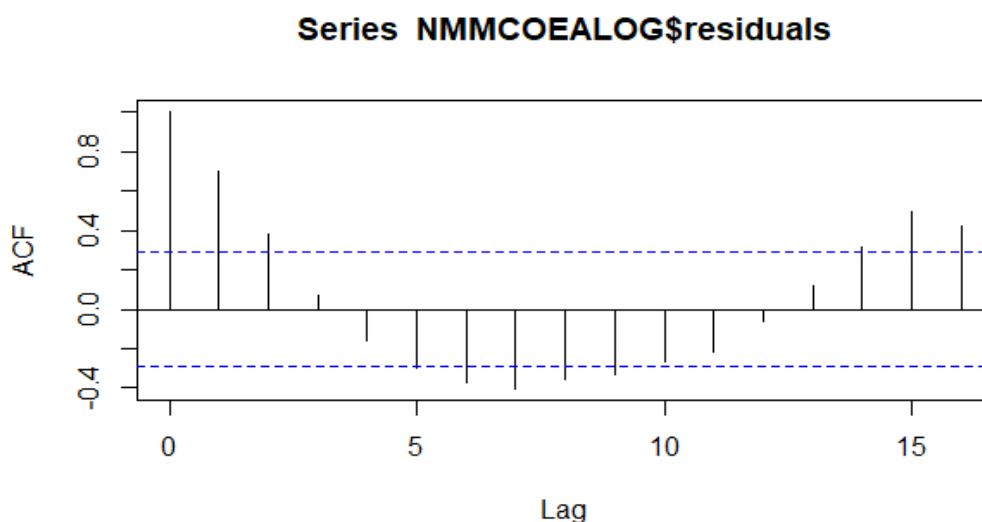
En la tabla 3 se puede apreciar que al momento de aplicar el test de Hausman no se rechaza la hipótesis nula debido a que la probabilidad es mayor a 0.05, por lo tanto, los resultados nos indican que debemos elegir el modelo de efectos aleatorios para inferir o hacer algún tipo de interpretación.

**d) Test de Autocorrelación**

Como los coeficientes de autocorrelación están fuera de las bandas, lo que nos da a entender que se rechaza la hipótesis nula. Sin embargo, el modelo no tiene heterocedasticidad según el test de Breusch- Pagan (ver anexo N° 5), ya que el p-value es 0.068, teniendo una varianza constante.

**Figura 4**

*Test de Autocorrelación*



Elaboración: los autores

## **2. Evaluación económica**

$$IDH = 54.90 + 2.350 * \log(IED)$$

El coeficiente estimado en la ecuación econométrica significa lo siguiente:

Si la inversión extranjera directa aumenta en 1%, el índice de desarrollo humano aumenta en 2.35 puntos.

A medida que más IED ingresa al país, aumenta los ingresos, lo que lleva a una tendencia al crecimiento del capital humano y a un mayor nivel de educación, lo que hace que las personas sean más productivas y ayuda a aumentar el producto interno, por lo tanto, más desarrollo económico y social se refleja en más IDH.



#### **4.4. Discusión de resultados**

De acuerdo a los resultados obtenidos en la investigación, se aprecia que la inversión extranjera directa tiene relación positiva con el índice de desarrollo humano, el cual es un indicador aproximado del desarrollo económico, entrando en contradicción con la Teoría de la Dependencia. Esta teoría señala que no se necesita de inversión extranjera para aumentar el desarrollo económico. Le da mayor importancia a la inversión nacional, aumento de salario, disminución de importaciones y aumento de las exportaciones del país, en especial las de materia prima dándoles un valor agregado, esto haría que los ciudadanos tengan un mejor nivel de vida. La Teoría de la Dependencia se puede evidenciar en el Gobierno del ex presidente peruano Juan Velasco Alvarado, en el cual él pensaba que dando prioridad a la inversión nacional habría desarrollo; pero resultó siendo un fracaso para el país y generando una de las crisis económicas más grandes que ha tenido el país.

Así mismo, las investigaciones de Silva (2016) y Rosas (2018) es el que más se asemeja a esta investigación, determinando que existe una relación positiva entre la inversión extranjera directa y la calidad de vida de los ciudadanos.

El índice de desarrollo humano en Chile para el 2019 fue de 85%, considerándose como uno de los países de la Alianza del Pacífico con más alta calidad de vida. Colombia ha tenido un IDH de 76.7 y Perú ha obtenido un IDH ligeramente más alto que Colombia con 77.7%, considerándose como países con calidad de vida aceptable. Los países al ser miembros de la Alianza del Pacífico podrían tener un índice de desarrollo humano más homogéneo, sin embargo, esto no sucede.

Chile, Colombia y Perú pertenecen a un mismo bloque económico. Sin embargo, Chile ha presentado una mayor evolución de IED; a pesar de ello en los últimos 3 años del periodo estudiado la IED de Colombia fue la más alta de los países de la Alianza del Pacífico. Mientras que la afluencia

de IED al Perú ha crecido de manera sostenida, siendo menor que la de los países antes mencionados.

A pesar de la crisis financiera internacional, la IED para los países de la Alianza del Pacífico no fue tan afectada, ya que los países tenían una economía estable, permitiéndoles hacer frente a la crisis. Al igual que el Índice de Desarrollo Humano, a pesar de que Chile y Perú experimentaron caídas en sus economías debido a que el precio de las materias primas comenzó a caer.

## CONCLUSIONES

- Se concluye que el efecto de la IED en el desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico, medido a través del Índice de Desarrollo Humano, es positivo y estadísticamente significativo. Por lo tanto, cuando la IED aumenta en 1%, el IDH aumenta en 2,35 puntos, haciendo que se confirme la hipótesis planteada en el presente trabajo de investigación.
- La inversión extranjera directa ha jugado un papel importante en Chile, Colombia y Perú, especialmente en 2012, ya que se ubicaron entre los primeros países de América Latina con mayor recepción de inversión extranjera directa, lo que nos da a entender que es importante la IED para el crecimiento de los principales sectores de la economía de los países.
- Haciendo un análisis de la evolución del desarrollo económico, visto en términos del Índice de Desarrollo Humano, se aprecia que Colombia y Perú se encuentran en un nivel alto y Chile en muy alto en la Latinoamérica dentro del periodo estudiado, a pesar de las crisis internacionales y la caída de los precios de las materias primas.

## RECOMENDACIONES

- Se sugiere hacer un estudio enfocado en un análisis por sectores de la inversión extranjera directa que faculten el reconocimiento de las potencialidades que favorecen al desarrollo económico de los países de la Alianza del Pacífico.
- Es importante recalcar que los Estados deben mostrar reglas claras en materia de infraestructura, trámites burocráticos, legislación, seguridad nacional, entre otros, para que los flujos de inversión extranjera directa sean sostenibles y estos contribuyan a las mejoras de la calidad de vida de los ciudadanos.
- Realizar campañas donde se destaquen los aspectos positivos del Perú y tratar de mejorar la imagen con el fin de crear un clima de negocios atractivo para los inversionistas extranjeros.

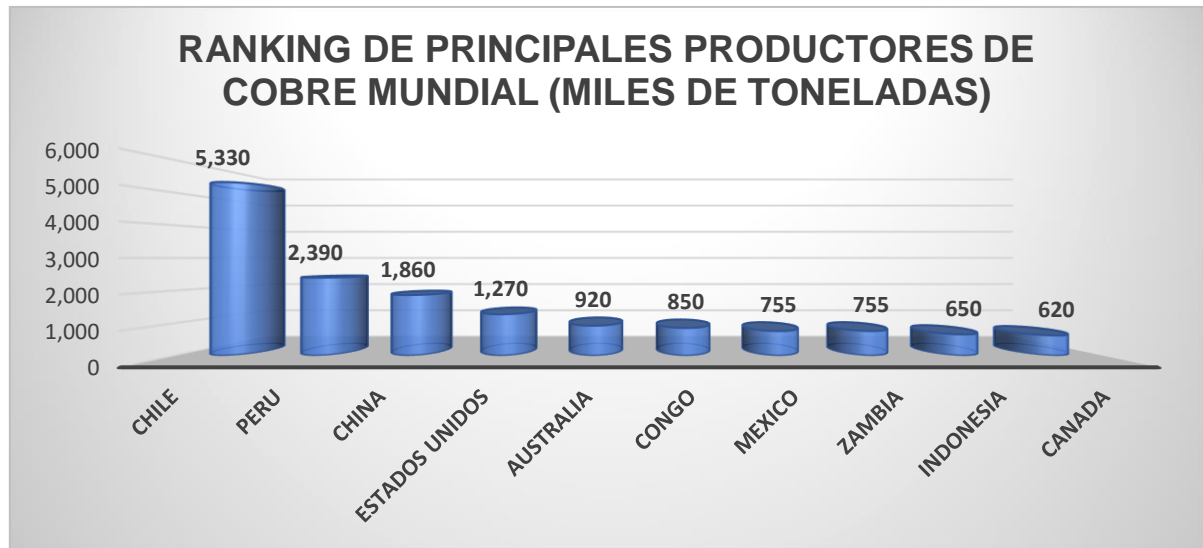
## **REFERENCIAS**

- Abusada-Salah, R., Acevedo, C., Aichel, R., & Felbermayr, G. y. (2013). *Dimensiones y efectos Económicos de la alianza Pacífico*. ifo- Konrad Adenauer Stiftung.
- Al-Hilani, H. (2012). *El IDH como medida del desarrollo humano: ¿un índice mejor que el enfoque de ingresos?*
- Al-Hilani, H. (2012). *El IDH como medida del desarrollo humano: ¿un índice mejor que el enfoque de ingresos?*
- Anaya. (2012). *Foreign Direct Investment and Economic Growth Evidence For Latin America 1980 - 2010*. New York.
- Baca, J. (05 de 03 de 2019). *Alerta económica*. Obtenido de Alerta económica: <https://alertaeconomica.com/la-inversion-directa-extranjera/>
- Banco Mundial. (2017). *Banco Mundial* . Obtenido de Banco Mundial : <http://www.bancomundial.org/es/country/chile/overview>
- Banco Mundial. (2020). *Chile Panorama General*.
- Baracaldo, D., Garzó, P., & Vásquez, H. (2001). *Crecimiento económico y flujos de inversión extranjera directa* . Universidad Externado de Colombia .
- BBVA. (14 de Marzo de 2018). *Educación Financiera*. Obtenido de <https://www.bbva.com/es/que-es-la-inversion/>
- Cárdenas, G., & Michel, R. (2018). *Descripción de las teorías del desarrollo económico y desigualdad*. Universidad Autónoma Metropolitana.
- Casilda Béjar, R. (2002). *La década dorada. Economía e inversiones españolas en América Latina*. Madrid: Publicaciones de la Universidad Alcalá .
- Díaz, P. (2013). *Inversión extranjera directa y su relación con el crecimiento económico del Perú durante el periodo 1990-2012*.
- Ferrari, C., & Fernando, D. (2018). *Desarrollo en la cuenca del Pacífico*. Bogotá: Pontificia Universidad Javeriana.
- Galan, J. S. (31 de Marzo de 2016). Índice de Desarrollo Humano. *Índice de Desarrollo Humano*.
- Galán, J. S. (2016). *Índice de Desarrollo Humano*. Madrid.
- García, P., & Andrés, L. (2020). *La Inversión Extranjera Directa* . Colombia: Banco Interamericano de Desarrollo.
- GESTION. (2008).

- Gujarati, D., & Porter, D. (2014). Modelo clásico de regresión lineal: Fundamentos de los métodos mínimos cuadrados. En D. Gujarati, & D. Porter, *Econometría* (págs. 62- 68 ).
- Hernández Sampieri, R. (2014). *Metodología de la investigación* . Ciudad de México : Edamsa.
- Hernández, J., & Dasten, J. (03 de 05 de 2018). *Universidad Católica de Temuco*. Obtenido de Universidad Católica de Temuco:  
<https://repositoriodigital.uct.cl/handle/10925/1873>
- Instituto Peruano de Economía. (2018). *IPE*. Obtenido de IPE:  
<https://www.ipe.org.pe/portal/indice-de-desarrollo-humano-idh/>
- Ivette, A. (9 de febrero de 2020). *EconomiPedia*. Obtenido de  
<https://economipedia.com/definiciones/desarrollo-social.html>
- Márquez, L., Cuétara, L., Cartay, R., & Labarca, N. (06 de diciembre de 2019). *Universidad del Zulia- Revista de ciencias sociales* . Obtenido de Universidad del Zulia- Revista de ciencias sociales :  
<https://www.redalyc.org/jatsRepo/280/28063104020/html/index.html>
- Neumayer. (2001). *El índice de desarrollo humano y la sostenibilidad: una propuesta constructiva*. Madrid.
- Ocampo. (2000).
- OCDE. (2014). *Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE)*. Obtenido de Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE):  
<https://www.oecd.org/daf/inv/investmentstatisticsandanalysis/46226782.pdf>
- ONU. (2010). *INDICE DE DESARROLLO HUMANO*.
- OutletMinero. (2 de Agosto de 2008). *OutletMinero*. Obtenido de  
<https://outletminero.org/los-10-mayores-productores-de-cobre-del-mundo-2/>
- Ranis, G. Z. (2013). *Tecnología y desarrollo humano*.
- Reyes, G. (2001). *PRINCIPALES TEORÍAS SOBRE EL DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL*. Madrid: NÓMADAS- Universidad Complutense de Madrid.
- Rojas, W. (2018). *Repositorio de tesis de la Universidad Nacional de Cajamarca*. Obtenido de  
[https://repositorio.unc.edu.pe/bitstream/handle/UNC/2750/T016\\_47622477\\_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.unc.edu.pe/bitstream/handle/UNC/2750/T016_47622477_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Schrader, K. (9 de Abril de 2019). *Banco Mundial*. Obtenido de  
<https://www.bancomundial.org/es/topic/socialdevelopment/overview>

## **ANEXOS**

Anexo N° 1: Producción de cobre de los principales exportadores del mundo (año 2018)



Fuente: (OutletMinero, 2008)

Elaboración: Autores

## Anexo N° 2

Dependent Variable: IDH  
 Method: Robust Least Squares  
 Date: 07/09/21 Time: 17:59  
 Sample: 2005 2019  
 Included observations: 45  
 Method: M-estimation  
 M settings: weight=Bisquare, tuning=4.685, scale=MAD (median centered)  
 Huber Type I Standard Errors & Covariance

Variable	Coefficient	Std. Error	z-Statistic	Prob.
C	26.67152	11.17869	2.385925	0.0170
LOG(IED)	5.375905	1.208215	4.449459	0.0000

Robust Statistics			
R-squared	0.296833	Adjusted R-squared	0.280480
Rw-squared	0.375617	Adjust Rw-squared	0.375617
Akaike info criterion	42.30459	Schwarz criterion	46.91981
Deviance	619.6151	Scale	3.970351
Rn-squared statistic	19.79768	Prob(Rn-squared stat.)	0.000009

Non-robust Statistics			
Mean dependent var	76.62222	S.D. dependent var	4.776547
S.E. of regression	4.118891	Sum squared resid	729.5064

Elaboración: Autores

## Anexo N° 3:

The screenshot displays the RStudio interface with the following content:

```

RStudio
File Edit Code View Plots Session Build Debug Profile Tools Help
Go to file/function Addins
Project: (None)
Environment History Connections Tutorial
R Global Environment
Data
EDMMCO List of 13
IED_CON_IDH_PARA... 45 obs. of 4 variables
NIED_CON_IDH_PARA... 45 obs. of 4 variables
Files Plots Packages Help Viewer
R Script
15:1 (Top Level)
R 4.10.0 ~/
> summary(EDMMCO)

Call:
lm(formula = IDH ~ log(IED) + factor(PAIS) - 1, data = NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA)

Residuals:
    Min       1Q   Median       3Q      Max
-4.4725 -1.8762 -0.3537  1.9354  4.2281

Coefficients:
            Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
log(IED)         2.290     0.871   2.629   0.012 **
factor(PAIS)CHILE 60.505     8.345   7.250 7.33e-09 ***
factor(PAIS)COLOMBIA 52.230     8.159   6.402 1.16e-07 ***
factor(PAIS)PERÚ   53.672     7.703   6.968 1.83e-08 ***
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
  
```



## Anexo N° 4

```

3 IED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA <- read_excel("C:/Users/GABRIELA/Documents/idh-ied.xlsx")
4 IED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA
5 names(NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA)
6 install.packages("plm")
7 library(plm)
8 NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA <- pdata.frame(IED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA, index=c("PAIS"))
9 NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA
10 install.packages("lmtest")
11 library(lmtest)
12 "MODELO CON DUMMIES"
13 EDMMCO <- lm(IDH~log(IEO)+factor(PAIS)-1,NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA)
14 summary(EDMMCO)
15 library(lmtest)
16 bptest(EDMMCO) #no heterocedasticidad
17 acf(EDMMCO$residuals) #autocorrelación
18 fixef(EDMMCO)
19

```

Console Output:

```

R 4.1.0 ~ /
residuos:
  Min      1Q  Median      3Q      Max
-4.4725 -1.8762 -0.3537  1.9354  4.2281

Coefficients:
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
log(IEO)             2.290      0.871   2.629   0.012 *
Factor(PAIS)CHILE    60.505      8.345   7.250 7.33e-09 ***
Factor(PAIS)COLOMBIA 52.230      8.159   6.402 1.16e-07 ***
Factor(PAIS)PERU     53.672      7.703   6.968 1.83e-08 ***
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 2.311 on 41 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.9992, Adjusted R-squared:  0.9991
F-statistic: 1.241e+04 on 4 and 41 DF, p-value: < 2.2e-16
> |

```

## Anexo N° 5

### Test de Breusch- Pagan

```

5 names(NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA)
6 install.packages("plm")
7 library(plm)
8 NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA <- pdata.frame(IED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA, index=c("PAIS"))
9 NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA
10 install.packages("lmtest")
11 library(lmtest)
12 "MODELO CON DUMMIES"
13 EDMMCO <- lm(IDH~log(IEO)+factor(PAIS)-1,NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA)
14 summary(EDMMCO)
15 library(lmtest)
16 bptest(EDMMCO) #no heterocedasticidad
17 acf(EDMMCO$residuals) #autocorrelación
18 fixef(EDMMCO)
19 "con efectos fijos"
20 NMMCOEFLOG <- plm(IDH~log(IEO), data=NIED_CON_IDH_PARA_LA_CORRIDA, index=c("PAIS"), type="FE")
21

```

Console Output:

```

R 4.1.0 ~ /
factor(PAIS)COLOMBIA 52.230      8.159   6.402 1.16e-07 ***
factor(PAIS)PERU     53.672      7.703   6.968 1.83e-08 ***
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 2.311 on 41 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.9992, Adjusted R-squared:  0.9991
F-statistic: 1.241e+04 on 4 and 41 DF, p-value: < 2.2e-16

> library(lmtest)
> bptest(EDMMCO) #no heterocedasticidad

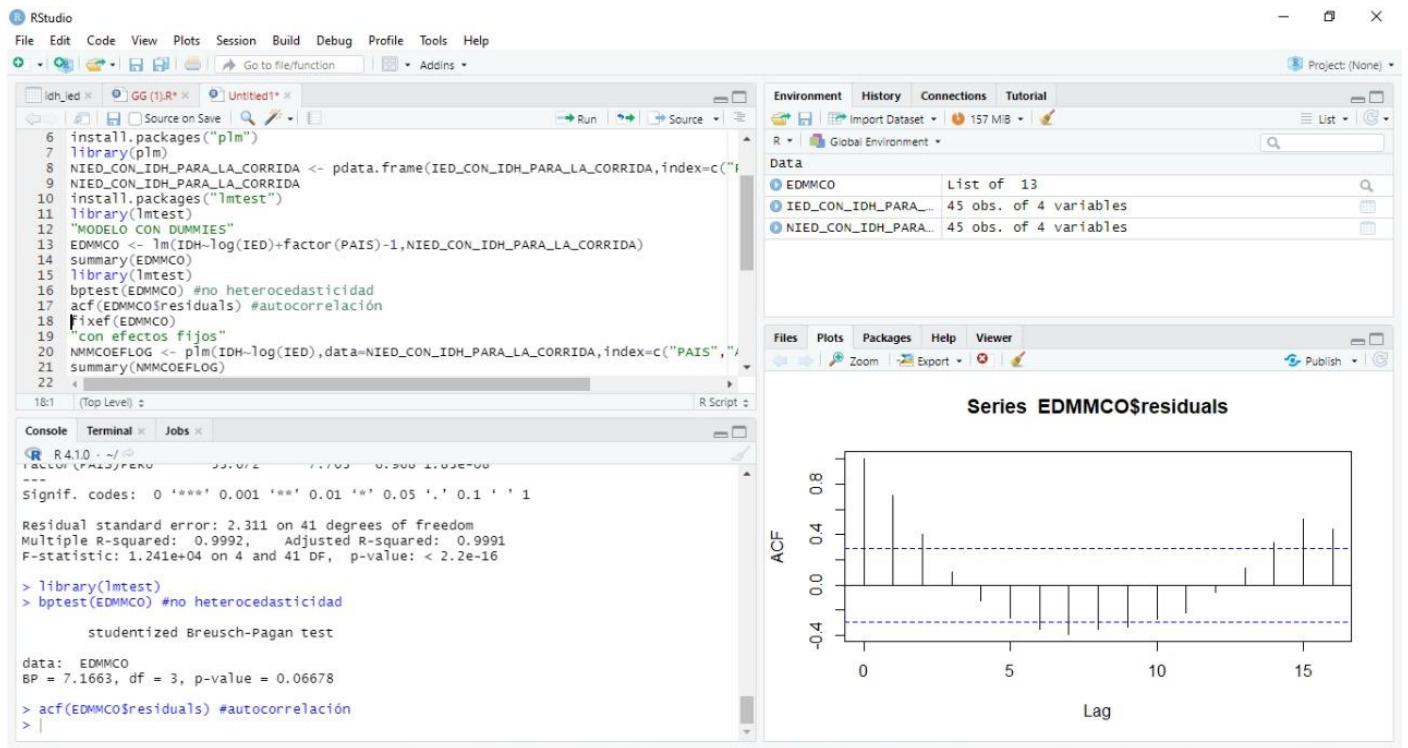
studentized Breusch-Pagan test

data: EDMMCO
BP = 7.1663, df = 3, p-value = 0.06678
> |

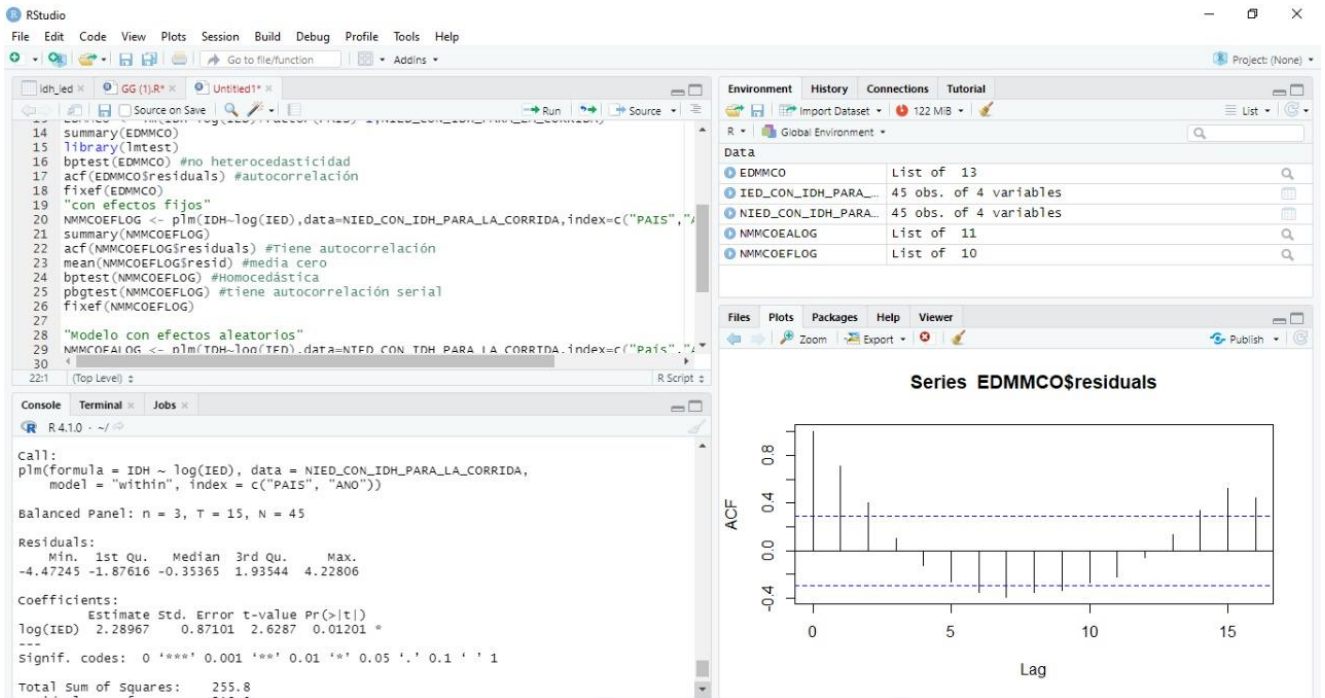
```

## Anexo N° 6

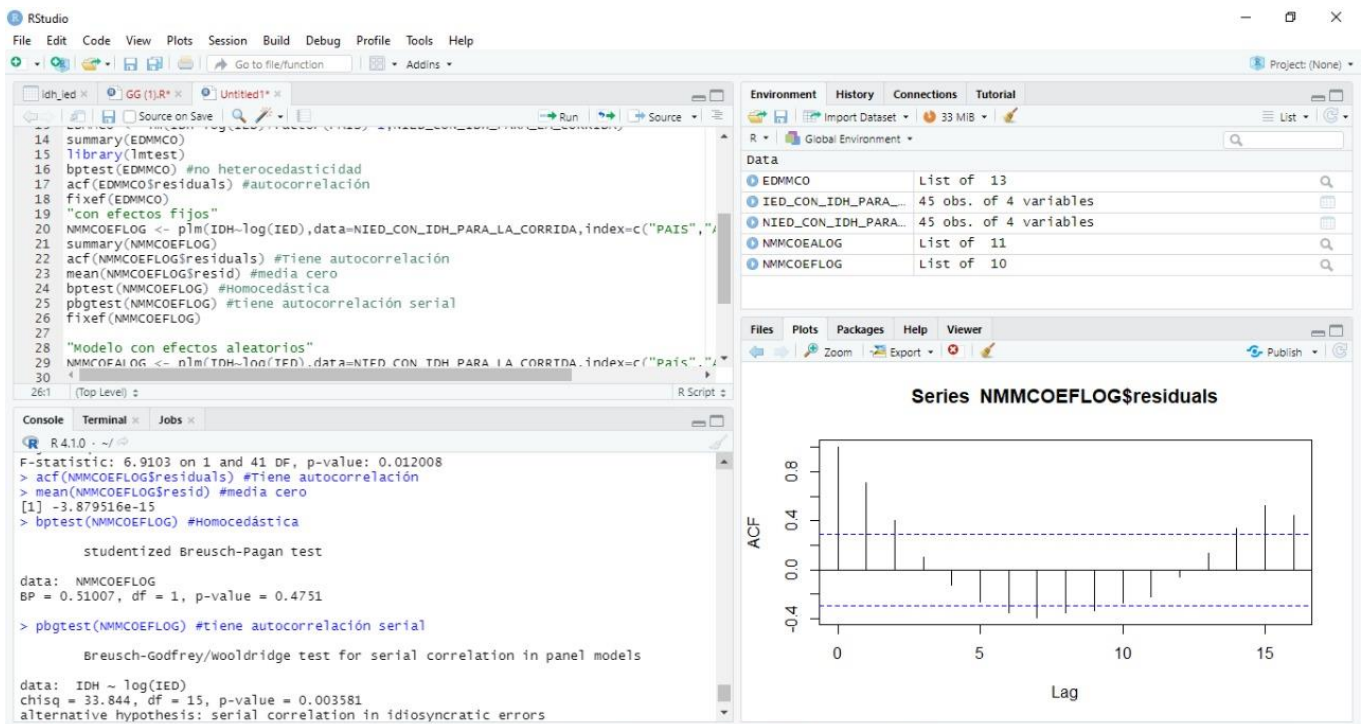
### Test de Autocorrelación



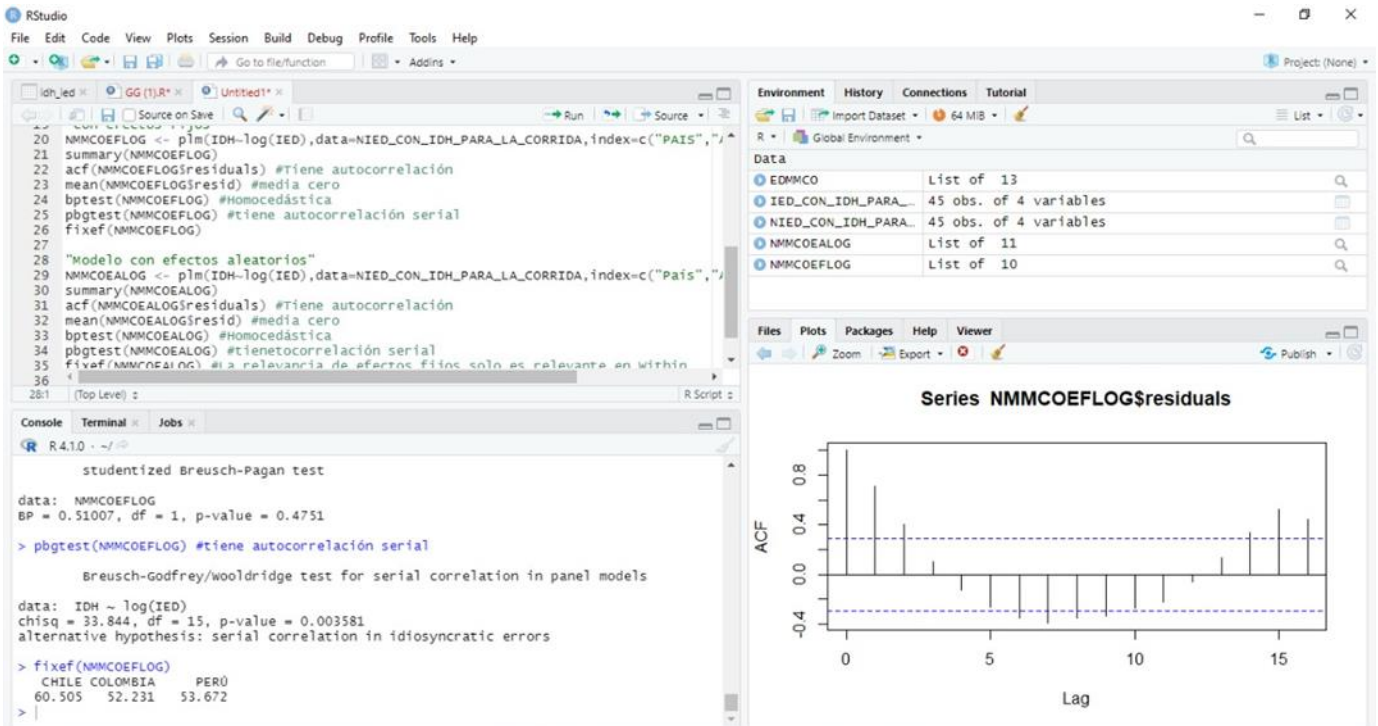
## Anexo N° 7: Regresión con efectos fijos



## Anexo N° 8

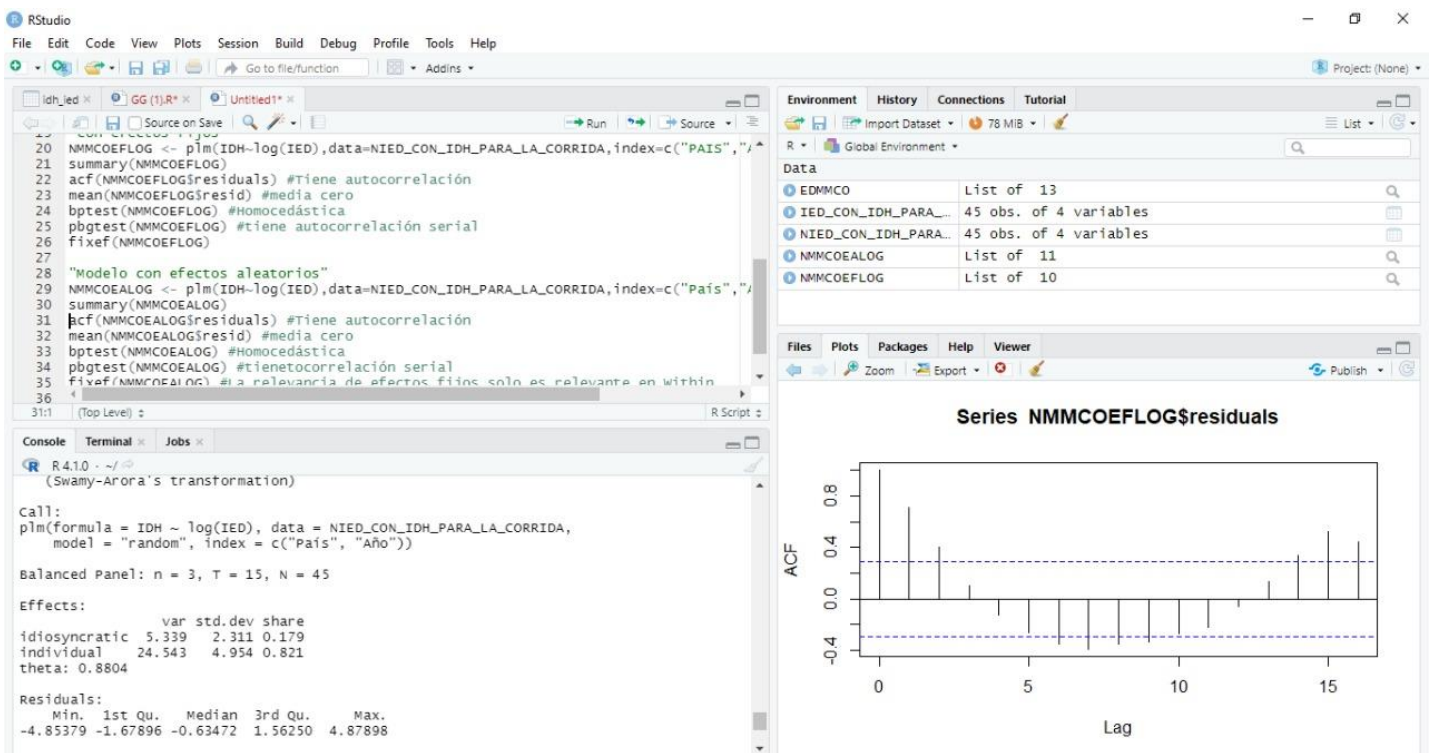


## Anexo N° 9

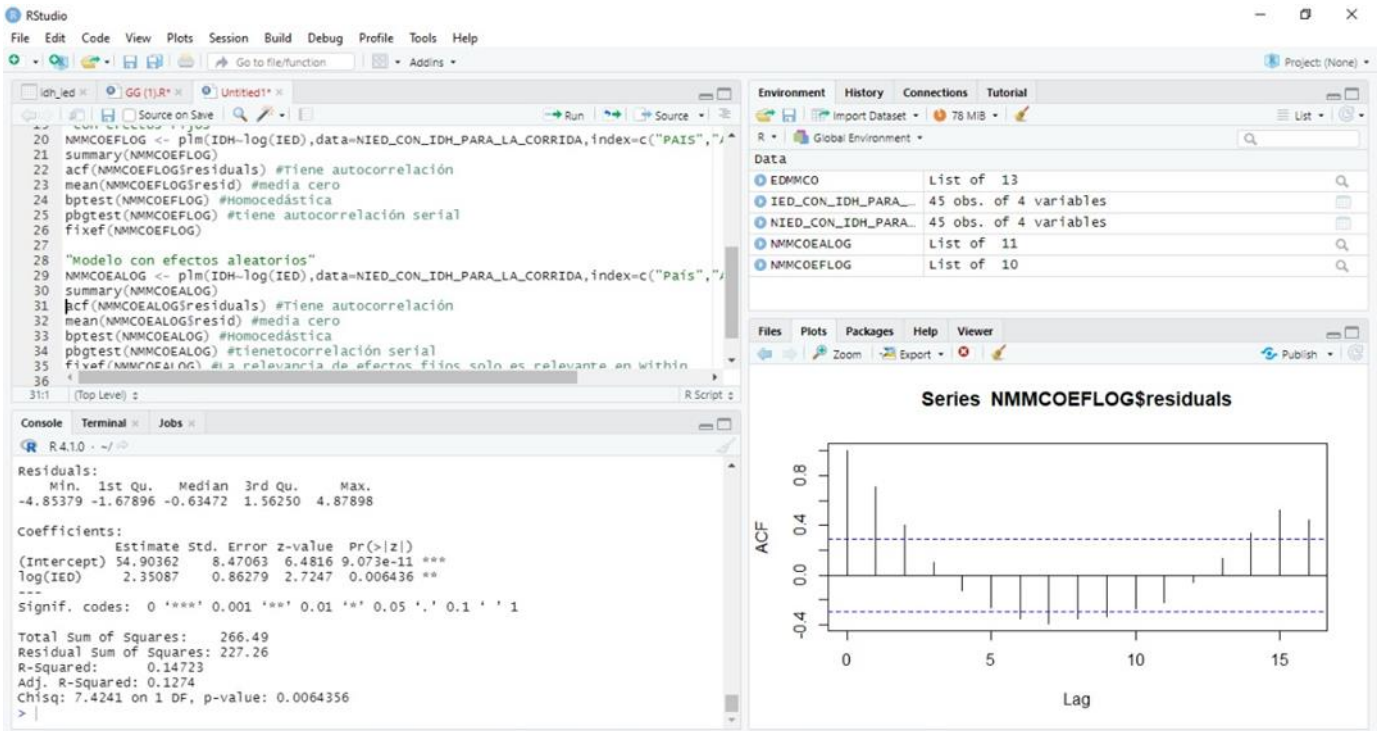


## Anexo N° 10

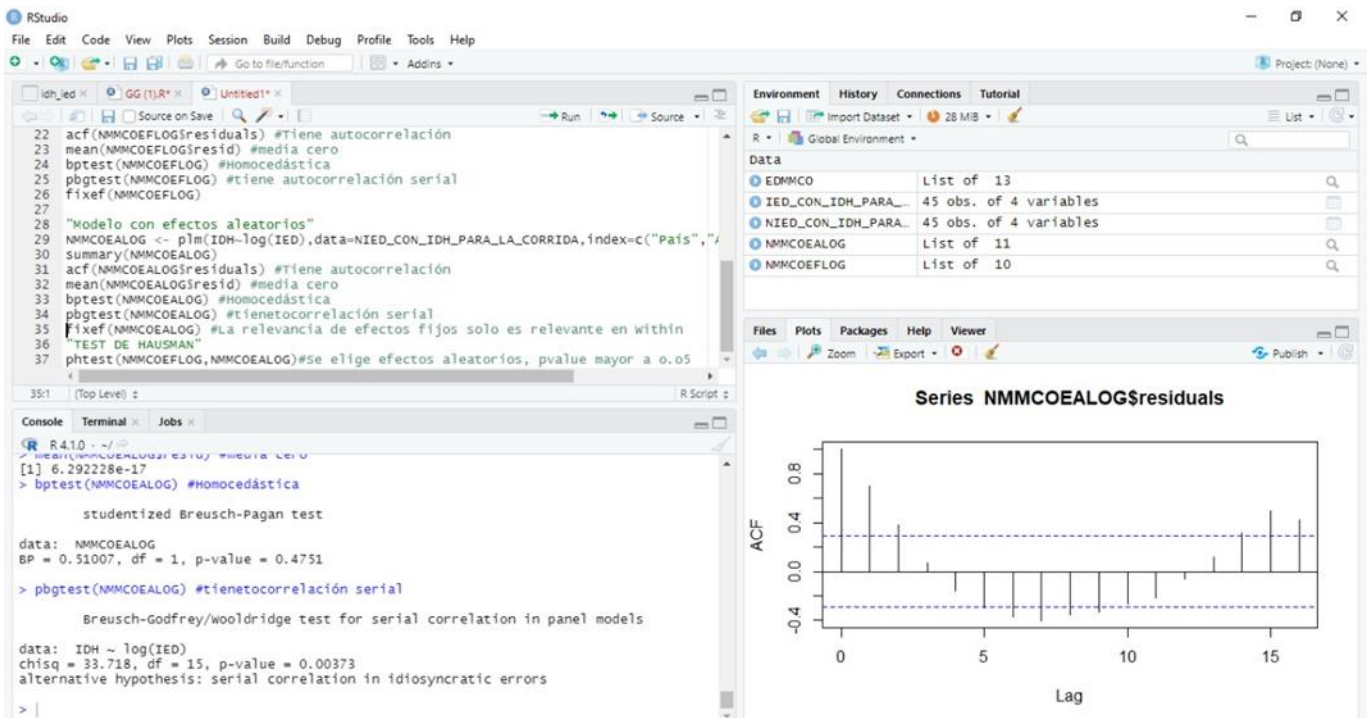
### Regresión con efectos aleatorios



## Anexo N° 11



## Anexo N° 12



## Anexo N° 13

### Test de Hausman

